

## SPOROČILO ZA JAVNOST

### Predstavitve rezultatov 10-mesečnega poslovanja družbe SiDG v letu 2017

Kočevje, 8. december 2017 – Družba Slovenski državni gozdovi, d.o.o. (SiDG) predstavlja rezultate poslovanja družbe v prvih desetih mesecih leta 2017 in strukture prodaje po prodanih vrstah lesa in naših največjih kupcih. Podajamo tudi informacijo o soglasju nadzornega sveta družbe SiDG o prenosu gozdarstva iz Snežnika na SiDG ter o pričakovanih pozitivnih učinkih in koristih tega ukrepa za obe povezani družbi.

#### Prodaja lesa

Na SiDG smo v prvem desetmesečju leta 2017 prodali 1.014.979 m<sup>3</sup> gozdnih lesnih sortimentov po povprečni ceni 49,88 EUR/m<sup>3</sup>. Pri tem je bilo ustvarjenega 15,8 mio EUR dobička pred davki, kar predstavlja neposredno korist za državo v primerjavi s prejšnjim sistemom koncesij. Del tega dobička se lahko izplača v proračun, preostanek pa povečuje vrednost podjetja, ki je v 100-odstotni lasti države.

#### Vplačilo v gozdni sklad (proračun RS)

Poleg že ustvarjenega dobička smo še vplačali v gozdni sklad 7,9 mio EUR nadomestila, 6,7 mio EUR DDV, ki izhaja predvsem iz obveznosti za plačilo davka iz naslova prodaje lesa zmanjšane za znesek DDV iz naslova obdavčljive storitve izvajanja zunanje sečnje. V prejšnjem sistemu so koncesionarji večinoma sami izvajali sečnjo, tako da je neto DDV dodatna neposredna korist za proračun. **Koristi za državo skupaj z ustvarjenim dobičkom tako presegajo 30 mio EUR v prvem desetmesečju.**

### Neto donos za državo

Neto donos za državo v prvem desetmesečju znaša več kot 30 mio EUR oz. 31,3 EUR/m<sup>3</sup> in je po metodologiji Ministrstva za kmetijstvo, gozdarstvo in prehrano izračunan kot razlika med vrednostjo lesa in stroškov poseka, spravila, gojenja in gradnje cesti in vlak. V primerjavi s preteklim koncesijskim sistemom, se je neto donos za državo več kot podvojil, saj je pred tem donos znašal približno 11 EUR/m<sup>3</sup>. Iz tabele spodaj je vidna rast vrednosti lesa kot tudi nižji stroški za sečnjo, spravilo, gojenje in gradnjo cest.

Primerjava neto donosa za državo v primerjavi s koncesijsko ureditvijo:

Leto	Količina poseka (m <sup>3</sup> )	Vrednost lesa (EUR/m <sup>3</sup> )	Strošek poseka in spravila, gojenja, gradnja cest, vlak (EUR/m <sup>3</sup> )	Neto donos- EUR/m <sup>3</sup>
<b>Povprečje Koncesnine 2009-2016</b>	1.157.800	43,6	33,0	10,6
<b>Koncesnine 2016 (1. polletje)</b>	828.500	42,5	31,3	11,2
<b>Donos SiDG 2016 (2. polletje)</b>	530.422	47,6	20,5	27,1
<b>Donos SiDG 2017 1-10</b>	1.014.979	49,9	18,6	31,3

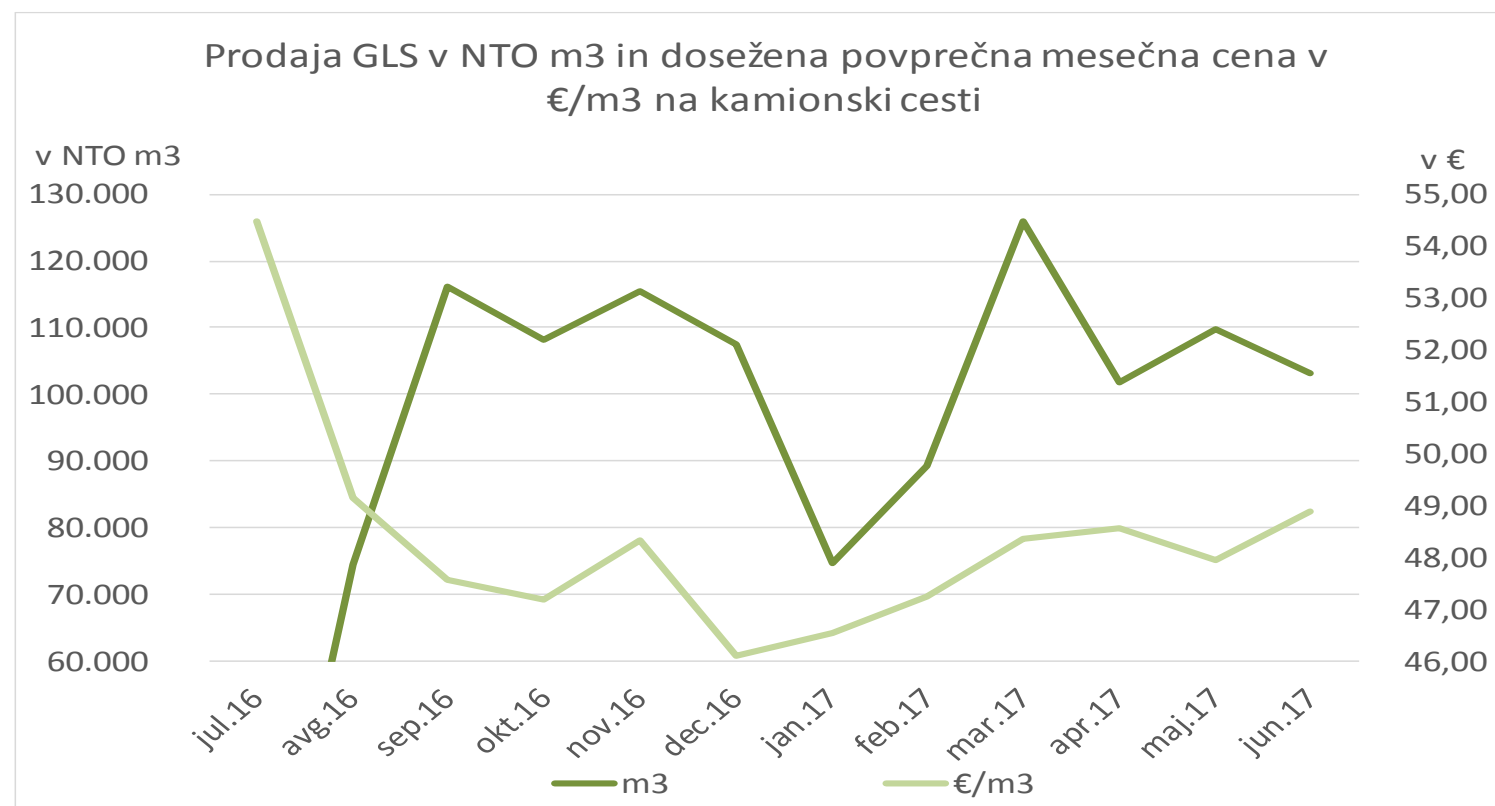
Poslovni rezultati v prvem desetmesečju prikazujejo močno preseganje plana sečnje. Prodajna cena lesa na m<sup>3</sup> ne bo dosežena zaradi slabše kvalitete lesa iz naslova napada podlubnikov, zaradi česar se je sortimentna struktura slabšega lesa v primerjavi s planiranim povečala in tako neugodno vplivala na povprečno ceno. **Cena je kljub temu 7 EUR/m<sup>3</sup> višja kot v prejšnji ureditvi s koncesninami.** Dobiček pred davki v prvih desetih mesecih je skoraj 2 krat višji od planiranega in znaša že skoraj 16 milijonov EUR.

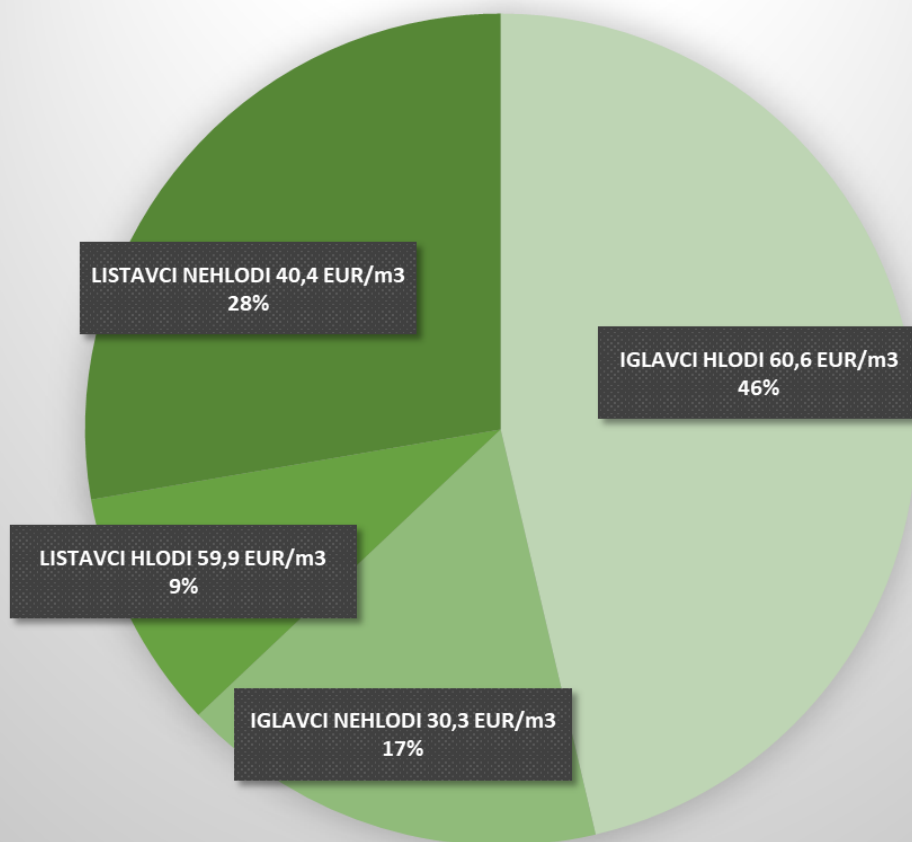
	OKTOBER 2017			JANUAR - OKTOBER 2017		
v EUR	Realizirano	Planirano	Indeks	Realizirano	Planirano	Indeks
<b>Prodaja GLS* v m<sup>3</sup></b>	<b>101.500</b>	<b>97.232</b>	<b>▲ 104</b>	<b>1.014.979</b>	<b>826.474</b>	<b>▲ 123</b>
<b>Čisti prihodki iz prodaje</b>	<b>5.282.604</b>	<b>5.281.025</b>	<b>■ 100</b>	<b>51.071.485</b>	<b>44.888.709</b>	<b>▲ 114</b>
Domači trg	5.138.028	4.399.600	▲ 117	47.597.364	37.396.603	▲ 127
Tuji trgi	129.161	632.000	▼ 20	3.032.590	5.372.000	▼ 56
Transport	15.415	249.424	▼ 6	441.531	2.120.106	▼ 21
<b>Drugi poslovni prihodki**</b>	<b>39.320</b>	<b>38.250</b>	<b>▲ 103</b>	<b>476.826</b>	<b>382.500</b>	<b>▲ 125</b>
<b>Prihodki Skupaj</b>	<b>5.321.924</b>	<b>5.319.275</b>	<b>■ 100</b>	<b>51.548.311</b>	<b>45.271.209</b>	<b>▲ 114</b>
Stroški materiala in storitev	168.127	507.136	▲ 33	2.099.777	4.310.653	▲ 49
Stroški spravila in sečnje	1.739.166	1.792.444	■ 97	17.198.849	15.235.778	▼ 113
Stroški ceste, vlake, GVG***	222.472	379.824	▲ 59	1.632.637	3.228.501	▲ 51
Stroški dela	461.921	542.407	▲ 85	4.134.363	4.870.863	▲ 85
Amortizacija	14.665	37.708	▲ 39	117.056	377.075	▲ 31
Drugi poslovni odhodki****	1.046.108	1.020.075	▼ 103	10.548.079	8.670.638	▼ 122
<b>Odhodki Skupaj</b>	<b>3.652.459</b>	<b>4.279.593</b>	<b>▲ 85</b>	<b>35.730.761</b>	<b>36.718.509</b>	<b>■ 97</b>
<b>Čisti prihodki od prodaje v EUR / m<sup>3</sup></b>	<b>51,89</b>	<b>51,75</b>	<b>■ 100</b>	<b>49,88</b>	<b>51,75</b>	<b>▼ 96</b>
<b>Stroški proizvodnje***** v EUR / m<sup>3</sup></b>	<b>19,33</b>	<b>22,34</b>	<b>▲ 87</b>	<b>18,55</b>	<b>22,34</b>	<b>▲ 83</b>
<b>EBIT - Poslovni izid iz poslovanja</b>	<b>1.669.465</b>	<b>1.039.681</b>	<b>▲ 161</b>	<b>15.817.550</b>	<b>8.552.700</b>	<b>▲ 185</b>
<b>EBITDA - Dobiček pred amortizacijo,</b>	<b>1.684.130</b>	<b>1.077.389</b>	<b>▲ 156</b>	<b>15.934.606</b>	<b>8.954.775</b>	<b>▲ 178</b>

\*) GLS - gozdni lesni sortimenti    \*\*) Certificiranje, razpolaganje z gozdovi RS, subvencije ipd.    \*\*\*) GVG - gozdno varstvena in gojitvena dela  
\*\*\*\*\*) Vključuje akontacije vplačil v gozdni sklad RS    \*\*\*\*\*) Stroški spravila & sečnje, ceste, vlake in GVG

Cena prodanih gozdnih lesnih sortimentov na kamionski cesti je znašala 49,88 EUR/m<sup>3</sup> in se je od meseca januarja, ko je bila še pod 47 EUR/m<sup>3</sup>, iz meseca v mesec počasi zviševala, predvsem na račun boljše sortimentne strukture ter boljših pogojev v prodajnih pogodbah.

Pri tem so bili kriteriji za višino pogodbene cene: a) ponujena cena; b) zmožnost lastne predelave; c) bonitetna ocena; d) lastne izkušnje s kupci.





➤ 46% prodane količine predstavljajo hlodi iglavcev, ki so se v povprečju prodajali po ceni 60,6 EUR/m³.

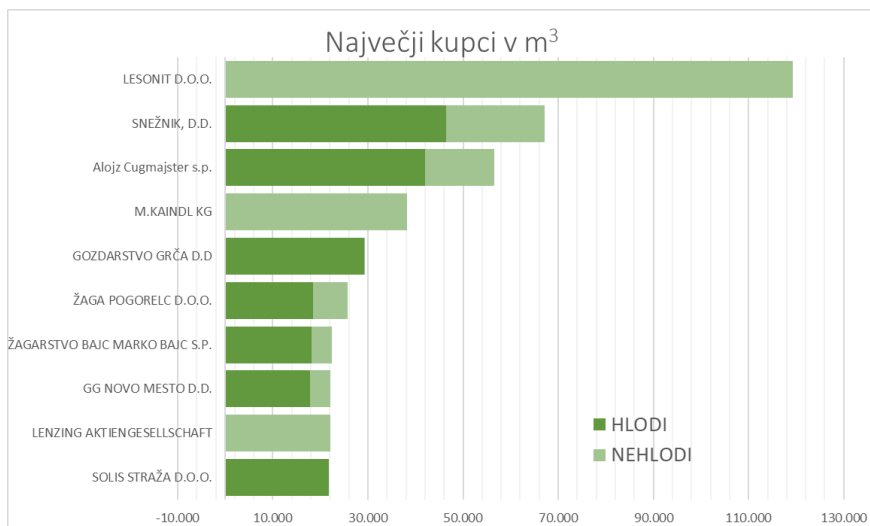
➤ 28% prodane količine predstavljajo nehlodi listavcev (manj vreden celulozni in industrijski les), ki so se prodajali po ceni 40,4 EUR/m³.

➤ 17% prodane količine predstavljajo nehlodi iglavcev, ki so se prodajali po ceni 30,3 EUR/m³.

➤ 9% prodane količine predstavljajo hlodi listavcev, ki so se prodajali po ceni 59,9 EUR/m³.

## Največji kupci gozdnih lesnih sortimentov

Z desetimi največjimi kupci smo v prvem desetmesečju ustvarili 20,1 mio EUR prihodka, to je 39 % vseh prihodkov. **Daleč največji kupec je Lesonit d.o.o., ki smo mu v prvih desetih mesecih dobavili skoraj 120.000 m<sup>3</sup> lesa**, kar predstavlja 12% izpostavljenost do kupca. V kolikor se bo na našem trgu pojavil kakšen večji odjemalec industrijskega lesa (v grafu spodaj označeno s svetlo zeleno kot Nehlodi), pričakujemo zmanjšanje dobav avstrijskim kupcem, kamor nismo in ne bomo prodali nobenega hloda, temveč zgolj nizko vreden industrijski les.

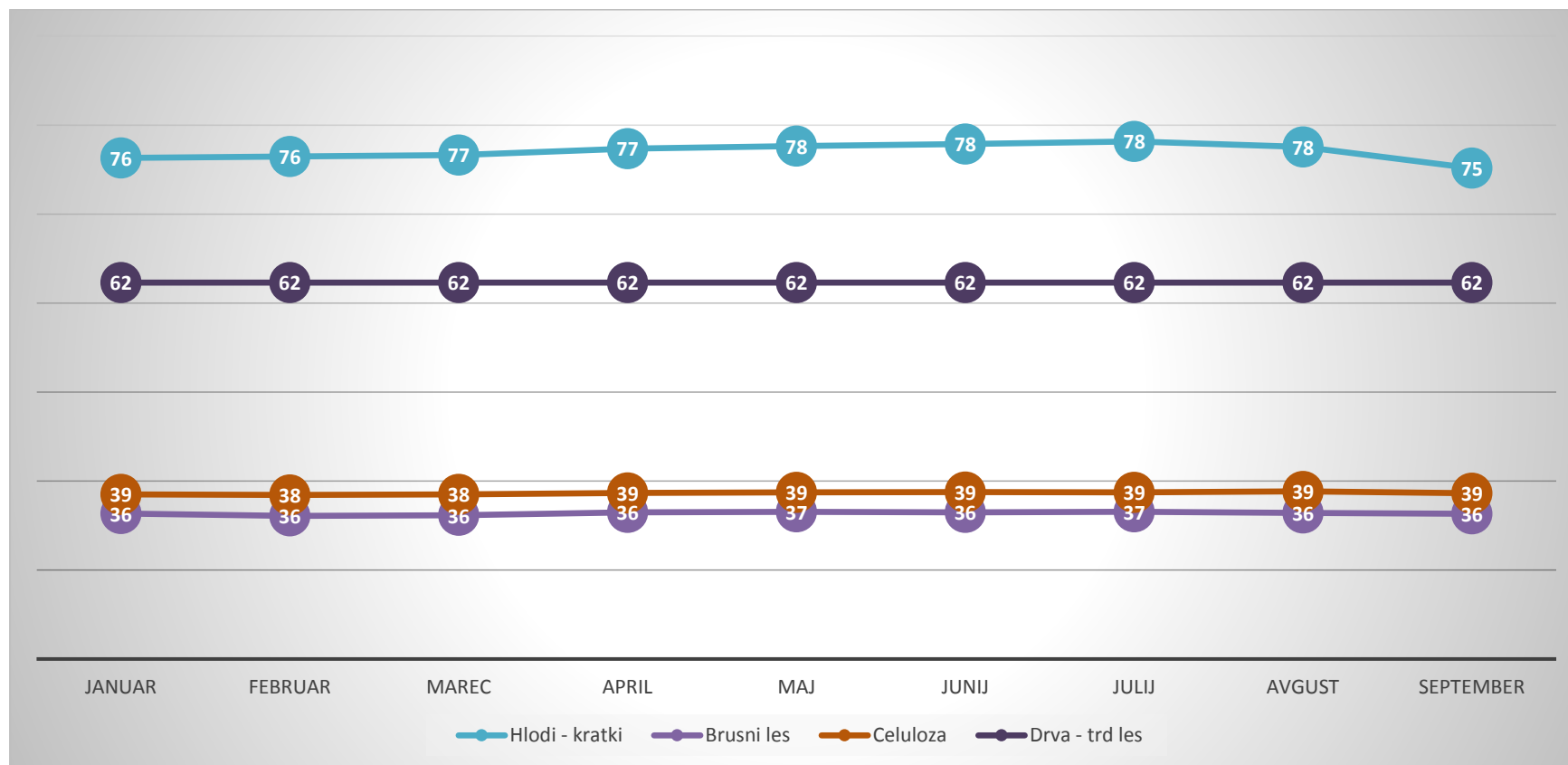


Med največjimi desetimi kupci sta 2 avstrijska industrijska proizvajalca (Kaindl in Lenzing), ki sta od nas kupovala izključno najcenejšo nehlovovino. Iz deseterice je izpadel Fundermax, ki je tretji največji avstrijski kupec. Dosežena cena z njimi je bila 37 EUR/m<sup>3</sup>.

Po virih avstrijskega statističnega urada se takšen les na avstrijskem trgu v letu 2017 prodaja po ceni med 36 in 39 EUR/m<sup>3</sup>. Razlika v ceni je manjša od prevoznih stroškov, ki jih zaračunamo tema kupcema, saj prevoze organizira SiDG, glede na z javnim razpisom izbranega ponudnika. Iz tega naslova sklepamo, da je bil to za družbo zelo dober posel in lesa nismo prodajali pod ceno.

Prihodek s tujino nam sicer v celotni strukturi prihodkov predstavlja približno 6% delež v prihodkih oziroma 8% delež v prodanih količinah.

Graf: Letošnje cene lesa na avstrijskem trgu (Vir: Avstrijski statistični urad)



Cene dražje (primerljiv z našo B, C kvaliteto) hlodovine se na avstrijskem trgu gibljejo okrog 75 EUR/m<sup>3</sup>, vendar je tega lesa v naši prodajni strukturi količinsko zelo malo. Obstaja verjetnost, da smo nekaj tega lesa prodali kupcem, ki so ga nato izvozili v tujino, vendar se pri tem na podlagi primerjav z uradnimi statističnimi cenami v Avstriji, ki velja za trg z najvišjimi cenami na svetu, ni mogla ustvariti zelo visoka dodatna marža za preprodajalce. Prav tako smo teh količin prodali zelo malo in večino kupcev zelo dobro poznamo. Iz tega razloga smo prepričani, da potrebujejo to surovino večinoma za lastno nadaljnjo predelavo (proizvodnjo).

**Če primerjamo z našim kakovostnim razredom B in C, smo pi iglavcih v letošnjem letu dosegali cene nad 74 EUR/m<sup>3</sup>, pri listavcih pa nad 60 EUR/m<sup>3</sup>. Če k tem cenam prištejemo še prevozne stroške, ki lahko znašajo tudi več kot 10 EUR/m<sup>3</sup>, potem preprodajalci v primerjavi s tržnimi cenami v Avstriji niso mogli ustvariti visoke marže.**

Dosežene cene za iglavce A, B, C in D v prvem desetmesečju:

	Kakovostni razred	Prodana količina v m <sup>3</sup>	Dosežena cena na m <sup>3</sup>
<b>IGLAVCI</b>	A	242	111,94
	<b>B</b>	<b>11.340</b>	<b>88,93</b>
	<b>C</b>	<b>91.665</b>	<b>74,92</b>
	D	366.843	56,06
<b>LISTAVCI</b>	A	2.733	79,74
	<b>B</b>	<b>15.708</b>	<b>72,15</b>
	<b>C</b>	<b>34.573</b>	<b>60,41</b>
	D	41.772	52,47



### Prenos gozdarstva iz Snežnik d.d. na SiDG d.o.o.

V SiDG želimo skladno s strategijo in izhodišči Vlade RS razvijati gozdarsko dejavnost na podjetju SiDG, lesarsko pa v okviru Snežnik d.d.

Rezultati poslovanja Snežnik d.d. v letih 2015 in 2016 ter v prvih desetih mesecih 2017

<u>Snežnik d.d.</u>	<b>2017 1-10</b>	<b>2016 1-12</b>	<b>2015 1-12</b>
<b>Čisti poslovni izid v EUR</b>	-373.678	173.863	935.395
<b>Od tega poslovni izid segmenta Gozdarstva v EUR</b>	<b>-347.606</b>	501.151	1.800.319

V prvem desetmesečju je Snežnik pridela 373.678 EUR čiste izgube, pri čemer je segment gozdarstva ustvaril 347.606 EUR čiste izgube.

Snežnik je v tem trenutku torej tik pod svojo točko preloma pri dejavnosti lesarstva, kar pomeni, da z lesarskim delom ne bi delalo večje izgube, ki se je v podjetju pojavila z zaključkom koncesijskega sistema, ko se je lesarskemu delu podražila osnovna surovina, ki je bila za to podjetje v večinski lasti države, v koncesijskem sistemu cenejša. Snežnik je za SiDG trenutno druga največja stranka SiDG, ki ji prodajamo les po tržnih cenah kot ostalim konkurentom. Hkrati Snežnik, od 01.07.2016, s svojim gozdarskim delom nastopa na konkurenčnem trgu in se udeležuje razpisov za sečnjo in spravila lesa pri svoji »mamiki«. Ta način je privedel do tega, da Snežnik s svojimi doseženimi cenami na trgu ne zmore pokriti svojih stroškov za sečnjo in spravilo in biti optimalno učinkovit. To so glavni razlogi, zaradi česar je ta segment na Snežniku od prehoda na nov način gospodarjenja z državnimi gozdovi močno **negativen** in je edini pravi smisel, da se prestavi na SiDG, skladno s sprejeto strategijo SiDG. Prenos gozdarstva iz Snežnika na SiDG je bil dokončno potrjen včeraj na seji nadzornega sveta SiDG, 7. decembra 2017, pri čemer se bo predviden prenos zgodil 1. januarja 2018.

### **Koristi za SiDG, ker se gozdarstvo prenese na SiDG:**

- Gozdarska dejavnost Snežnika predstavlja osnovo za oblikovanje lastnih kapacitet za delo v gozdovih za SiDG.
- Boljši vpliv na oblikovanje zdrave konkurence pri izvajanju del v gozdovih.
- Hitrejša reagiranje na izvajanje sanitarne sečnje.
- Možnost izvajanja sečnje pri tistih razpisih, kjer se prijavi premalo ponudnikov oz. je zgolj 1 ponudnik poslal ponudbo za nerazumno visoko ceno.
- Možnost izvajanja sečnje pri tistih razpisih, na katere se ni prijavil noben ponudnik (7% je bilo takšnih v letu 2017).

### **Koristi za Snežnik, ker se gozdarstvo prenese na SiDG:**

- Za približno 400.000 EUR boljši rezultat družbe Snežnik na letnem nivoju. Znesek izgube, ki ga je Snežniku d.d. prispeval gozdarski del v prvem desetmesečju znaša 347.606 EUR.
- Snežnik se bo lahko osredotočal na svojo primarno strateško usmeritev in dejavnost, to je lesarstvo.
- Iz naslova boljšega rezultata, po izvedenem prenosu gozdarske dejavnosti Snežnik, bo posledično boljša tudi likvidnost družbe, ki se v letošnjem letu občasno sooča z likvidnostnimi težavami.

Slovenski državni gozdovi, d.o.o.